

# Canvas del modelo de negocio

## Socios claves

Debido a que nuestra propuesta requiere mantenimiento, nos pondremos en contacto con la Autoridad Nacional del Agua (ANA) para que revise la circulación de las aguas residuales y también con nodos de grupos universitarios como WER y RUA para que realice la verificación de los equipos

## Actividades claves

- Tratamiento químico de aguas residuales.
- Fermentación Oscura / Dark fermentation.

## Recursos claves

- Aguas residuales del hogar
- Panel solar
- Biorreactor
- Microorganismo

## Propuesta de valor

Ofrecemos una alternativa eco-amigable de obtener hidrógeno como gas de uso doméstico apoyándonos de un biorreactor que se potenciará inicialmente con energía solar y que con ayuda de la reacción que se producirá en su interior con ayuda de un microbioma que usará de alimento las aguas residuales.

## Relaciones con el cliente

- Servicio automatizado
- Relación personal en la venta/instalación del producto

## Canales

Realizaremos campañas de difusión junto a las Municipalidades de zonas donde se ubiquen asentamientos humanos sin sistemas de desagüe

## Segmentos de clientes

Geográfica:

- Zonas rurales de Lima

Demográfica:

- Edad adulta / cabeza de familia.

Psicográfica:

- Clase social baja
- Sin acceso a gas natural doméstico.

Contextual:

- Desgaste innecesario de leña.

## Estructura de costes

- Construcción del biorreactor.
- Construcción/adquisición de paneles solares.
- Tratamientos químicos de aguas residuales.

## Fuente de ingresos

- Precio de instalación del producto.
- Adquisición y aplicación del equipo en obras sociales de parte de los Municipios.